

強い経営体質を作るために・・・

購買価格最適化サービスのご紹介



強い経営体質への改善に向けて

競り下げ式電子入札プロセス導入による購買価格最適化

売上を思うように伸ばすことが困難な現在の経営環境下において、競争力を高め勝ち残っていくために、さらなるコスト削減により財務効率を高めることが求められています。

・売上増大-コスト削減 比較例

現状	売上(1000)	-	コスト(800)	=	利益(200)	
売上 10%増収(100)	売上(1100)	-	コスト(880)	=	利益(220)	【+20】
コスト 10%削減(80)	売上(1000)	-	コスト(720)	=	利益(280)	【+60】

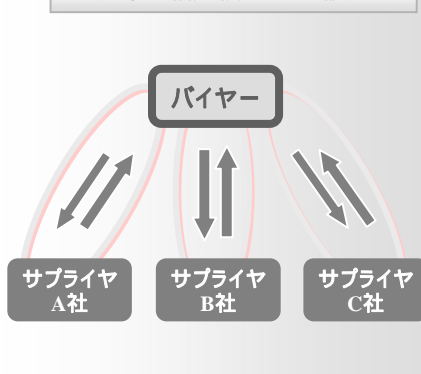
P/Lへの
インパクト大

『様々なコスト削減施策を実行してきた。これ以上コストは下がらないだろう。』と限界を感じられてませんか？
本サービスでは、**競り下げ式電子入札プロセスの導入による購買価格の最適化を実現**することにより、**短期間でコストを削減（間接材において平均 20%）**を目指します。厳しい経営環境下においても利益をあげられる、より強い経営体質への改善に向けた第一歩を、私たちフューチャーレイズが万全の体制で支援いたします。

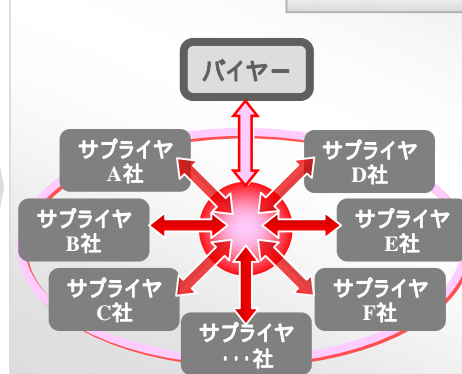
□ 競り下げ式電子入札(リバースオークション)とは

2000年より米国の小売業を中心に普及、現在は大手製造業、小売業にて広く導入されています。国内においても、流通、小売、外食、サービス産業を中心に、多数の導入実績があり、製造業についても急速に導入が進もうとしています。

通常の相見積りによる調達



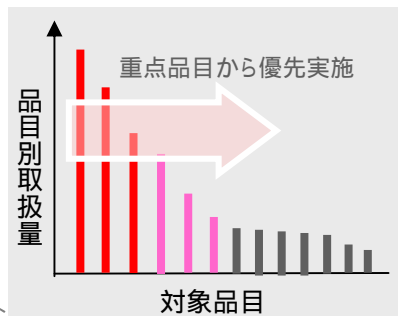
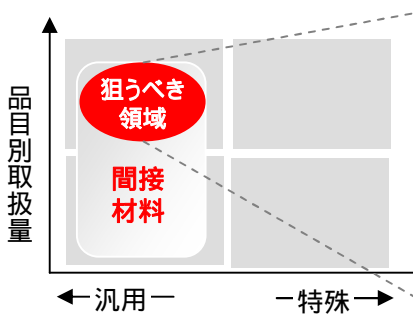
競り下げ式電子入札による調達



✓インターネット上で**参加企業間の入札価格が互いに公開**されることにより競争原理が最大限に発揮されます。見積り取得回数の増加、**購買価格の最適化が見込めます。**(間接材の平均コスト低減率20%)
✓公正な購買環境の構築による**内部統制レベルの向上**が見込めます。

□ 対象とするモノやサービス

長年、コスト削減が進められてきた直接材と比較し、**間接材のコスト削減対応が遅れているケースが大半**です。しかし、企業活動を進めていくうえで、直接材以外にも様々なモノやサービスが購入されており、それら**間接材の金額を積み上げると相当な金額となる**ことがわかります。そこで、最初のステップとして様々なモノ・サービスのうち、汎用性が高く、取扱量が多いモノ・サービスより、競り下げ式電子入札プロセスを優先的に導入し、**短期間でコスト削減効果を出す**ことを狙います。

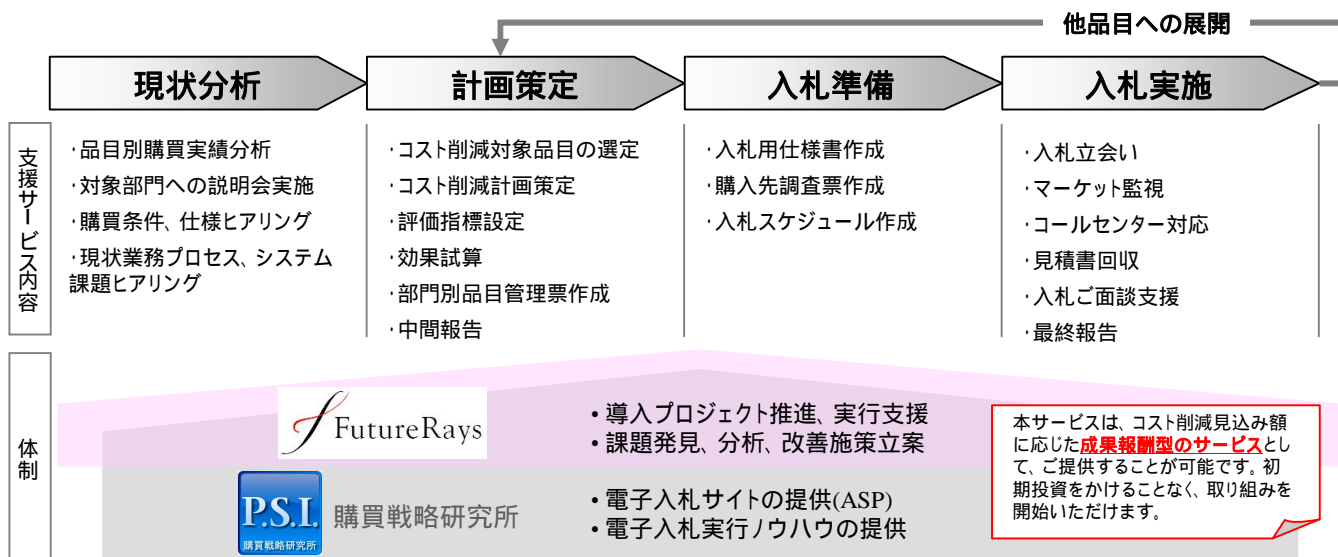


・コスト削減実績のあるモノ・サービス

- ✓ビルメンテナンス
- ✓オフィス什器
- ✓コピー機(リース、カウンター料金)
- ✓事務用印刷物
- ✓梱包資材
- ✓清掃用具
- ✓管球(蛍光灯、スポットライト等)
- ✓設備保守、法定点検
- ✓・・・

電子入札プロセスの導入による価格最適化に向けて

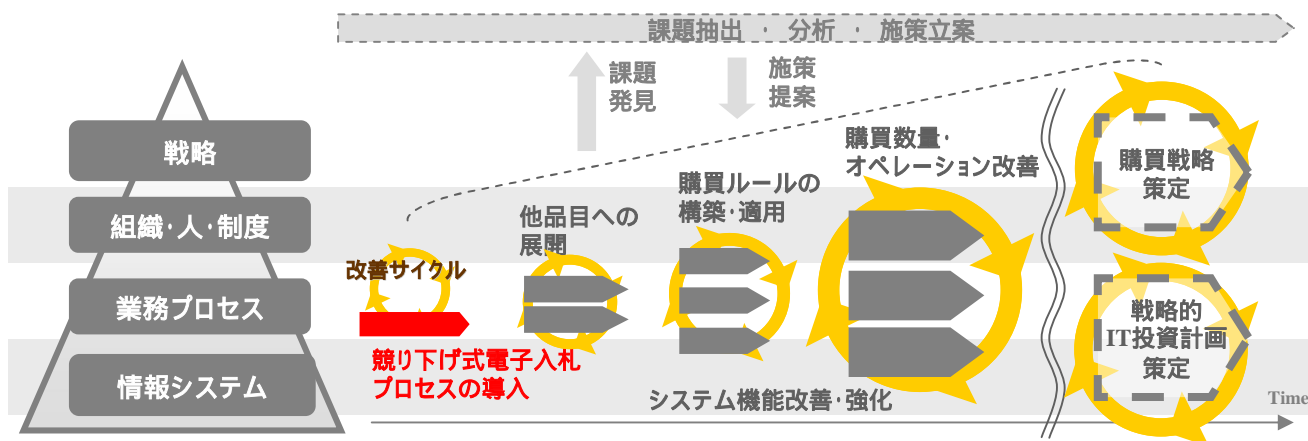
導入ステップ



購買業務全体の最適化を見据え、小さな改善サイクルを回しることからスタート

私たちの視点

私たちフューチャーレイズは、特定品目に着目した競り下げ式電子入札(リバースオークション)による購買プロセス改革をはじめ、内部統制を踏まえた業務プロセスの改善、戦略と整合性のとれたITシステム投資など、強い経営体質の実現に必要な一連のサービスを提供しています。**特定の品目を対象とした小さな改善サイクルを回すことから始め**、一時的なコスト削減のみならず、**購買業務全体の最適化**、さらには全社レベルで戦略、情報システム、組織・人・制度の各視点での**課題抽出・分析・施策立案**といった、**改善サイクルを回すための支援**を一貫して提供することが可能です。



FutureRays株式会社 東京オフィス
 ビジネス開発本部
 〒105-0001東京都港区虎ノ門5-13-1
 虎ノ門40MTビル5階
 TEL:03-3434-8855 FAX:03-3434-8856
 E-Mail :info@futererays.biz
 URL:http://www.futererays.biz/

大阪オフィス
 ビジネス開発本部
 〒532-0003大阪府大阪市淀川区
 宮原3-4-30 ニッセイ新大阪ビル14階
 TEL:06-6392-3311 FAX:06-6392-3411